

"IMPULSA TU MARCA CON ESTRATEGIAS DIGITALES EFECTIVAS"

Presentado por Cristóbal Novoa Urenda

PROPUESTA DE GESTIÓN Y EJECUCIÓN

para Emprendedores, PYMES y Medianos Empresarios

En un mundo altamente competitivo, nuestra asesoría se enfoca en transformar ideas en acciones concretas. Diseñamos una gestión integral que incluye desde el análisis de mercado hasta la ejecución de estrategias de marketing digital, branding y herramientas de negocio que garantizan un crecimiento sostenible.



¿QUÉ INCLUYE NUESTRA PROPUESTA?

Análisis y Planificación Inicial

- Análisis de mercado y estudio de la competencia.
- Asesoría en branding: qué escribir, cómo hacerlo y cómo diferenciarnos.
- Pasos para adquirir dominio, hosting y otros recursos digitales.
- Identificación y superación de creencias limitantes para potenciar el negocio.

Gestión Operativa y Legal

- Acompañamos al cliente en la documentación empresarial: boletas, facturas, escritura de sociedad e inscripción en el SII.
- Enseñamos y guiamos en la revisión de temas legales clave relacionados con la actividad empresarial, para que cada paso se dé con claridad y respaldo.

+ 569 9158 8249



¿QUÉ INCLUYE NUESTRA PROPUESTA?

Presencia Digital y Redes Sociales



Según lo que se acuerde en la negociación y lo que el cliente necesite, ofrecemos:

- Diseño y desarrollo de sitio web.
- Creación y configuración de correo corporativo.
- Uso de LinkedIn: estrategias para destacar y conectar con clientes potenciales.
- Instagram: diseño de contenidos, creación de reels, y programación semanal o mensual.
- Uso de herramientas como Wix, Canva e inteligencia artificial para potenciar el impacto digital.

Relación con Clientes y Marketing

Las acciones y herramientas se definen según el foco del negocio y el nivel de acompañamiento requerido por el cliente:

- Redacción de contenidos relevantes y presentación formal del negocio.
- Coordinación de reuniones con posibles clientes.
- Creación de presentaciones empresariales efectivas para reuniones.

+ 569 9158 8249





PLAN BÁSICO (2 CUPOS)

Costo Anual: \$1.200.000 + IVA Anual (equivalente a \$100.000 mensuales + IVA).
¿Qué Incluye?



4. Resultados Esperados

- Una base sólida para posicionar el negocio en su sector.
- Presencia digital estratégica y atractiva en sitio web y redes sociales.
- Creación de oportunidades reales para captar nuevos clientes mediante estrategias personalizadas.
- Fortalecimiento de habilidades de presentación y networking.

1. Sesiones Online Mensuales (4 de 60 minutos c/u):

- **Brainstorming y Tareas:** 1 sesión para estructurar ideas y asignar tareas que permitan avanzar en el desarrollo del negocio.
- **Mentoría:** 1 sesión para asesorar en estrategias relacionadas al rubro del cliente.
- **Coaching:** 1 sesión enfocada en objetivos laborales, búsqueda de clientes y expansión en sectores específicos.
- **Requerimientos Digitales:** 1 sesión para trabajar en sitio web, redes sociales y planificación.

2. Ejecución Mensual:

- Desarrollo del sitio web del cliente, trabajando sobre el material proporcionado.
- Gestión de Instagram: creación de 4 publicaciones mensuales, con contenido atractivo y detallado.
- Elaboración de una presentación formal del negocio para usar frente a clientes potenciales.
- Gestión mensual para participar en redes de empresarios y ampliar la red de contactos.

3. Condiciones:

- El cliente debe proporcionar material requerido en plazos establecidos para garantizar la ejecución a tiempo.



PLAN INTERMEDIO (2 CUPOS)

Gestión y ejecución



70 %

Redes sociales



10 %

Publicidad



0 %

Colaborar – aportar contenido



100 %

Cumplir plazos establecidos



100 %

4. Resultados Esperados

- Una base sólida para posicionar el negocio en su sector.
- Presencia digital estratégica y atractiva en sitio web y redes sociales.
- Creación de oportunidades reales para captar nuevos clientes mediante estrategias personalizadas.
- Fortalecimiento de habilidades de presentación y networking.

Costo Anual: \$1.800.000 + IVA (equivalente a \$150.000 mensuales).

¿Qué Incluye?

El Plan Intermedio ofrece un enfoque más completo para emprendedores, PYMES y empresarios medianos que buscan una gestión avanzada y conexión estratégica con potenciales clientes.

Sesiones Mensuales (5):

1. Brainstorming y Planificación:

- 1-2 sesiones online para estructurar ideas y asignar tareas específicas.
- Presentación y revisión del material proporcionado por el cliente para avanzar en el proyecto.

2. Mentoría Personalizada:

- 1-2 Asesorías específicas según el rubro y necesidades del cliente.

3. Coaching Dirigido:

- 1-2 Sesiones enfocadas en estrategias laborales, búsqueda de clientes y posicionamiento en sectores clave.

4. Requerimientos Digitales:

- 1-2 Sesiones para trabajar en el sitio web, Instagram y redes sociales del cliente.

5. Búsqueda Dirigida de Clientes:

- 1-2 Sesiones mensuales para identificar y conectar con potenciales clientes, actuando como "conector de negocios" y ampliando la visibilidad del cliente.



PLAN INTERMEDIO (2 CUPOS)

Gestión y ejecución



Redes sociales



Publicidad



Colaborar – aportar contenido



Cumplir plazos establecidos



El Plan Intermedio es ideal para quienes buscan un soporte más profundo y personalizado, orientado no solo a establecer presencia digital, sino también a construir relaciones estratégicas en su sector. ¡Empieza a transformar tu negocio con nosotros!

Ejecución Mensual:

Desarrollo del Sitio Web:

- Trabajo constante en el diseño y actualización del sitio web.

Gestión de Instagram:

- Creación y publicación de 4 posts mensuales con contenido bien diseñado.
- El cliente debe proporcionar el material requerido en plazos definidos.

Presentación Empresarial:

- Elaboración de una presentación profesional para exponer el negocio ante clientes potenciales.

Redes Empresariales:

- Una gestión mensual para participar en redes con empresarios, ampliando contactos estratégicos.

Envío de Emails Dirigidos:

- Envío de 200 correos electrónicos mensuales, utilizando bases de datos adquiridas.

Beneficios Adicionales del Plan Intermedio:

- Conexión Estratégica: Actuamos como intermediarios para generar visibilidad, credibilidad y confianza en el mercado.
- Apoyo Integral: Desde la creación de contenido hasta la búsqueda activa de nuevos clientes.
- Mayor Alcance: Integración de estrategias digitales y contactos en redes empresariales para impulsar el negocio.